



Η peopleatwork-hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εμπορική και παραγωγική εταιρία στον κλάδο προϊόντων FMCG. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης πωλήσεων, με έδρα την **Θεσσαλονίκη**.

ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΧΟΝΔΡΙΚΗΣ

(κωδ WS-23)

Το έργο: Η αποτελεσματική διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου και η δυναμική ανάπτυξή του με νέες συνεργασίες, για την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων πωλήσεων στην Ελλάδα και τις ξένες αγορές

Προδιαγραφές θέσης:

- Πτυχίο ΑΕΙ/ΤΕΙ Διοίκησης Επιχειρήσεων/ Οικονομικών Επιστημών
- Επιτυχημένη εμπειρία 3-5 ετών σε θέση Πωλήσεων Χονδρικής προϊόντων FMCG
- Εμπειρία διαπραγμάτευσης όρων συνεργασίας με τις αλυσίδες super-market (Key Accounts Management)
- Άριστη γνώση Η/Υ, με χρήση εφαρμογών CRM/ER
- Άριστη γνώση αγγλικής γλώσσας

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή πρόωθσή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλοι οι υποψήφιοι λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.